

# UNE STRATÉGIE QUI NOUS POSITIONNE POUR LA RÉUSSITE

Basée sur le modèle ayant mené à la réussite d'autres compagnies junior d'exploration, Junex a mis en place depuis 2001 une stratégie d'exploration en cinq phases qu'elle s'est depuis appliquée à suivre rigoureusement.

## PHASE 1 SÉCURISER LE DOMAINE MINIER

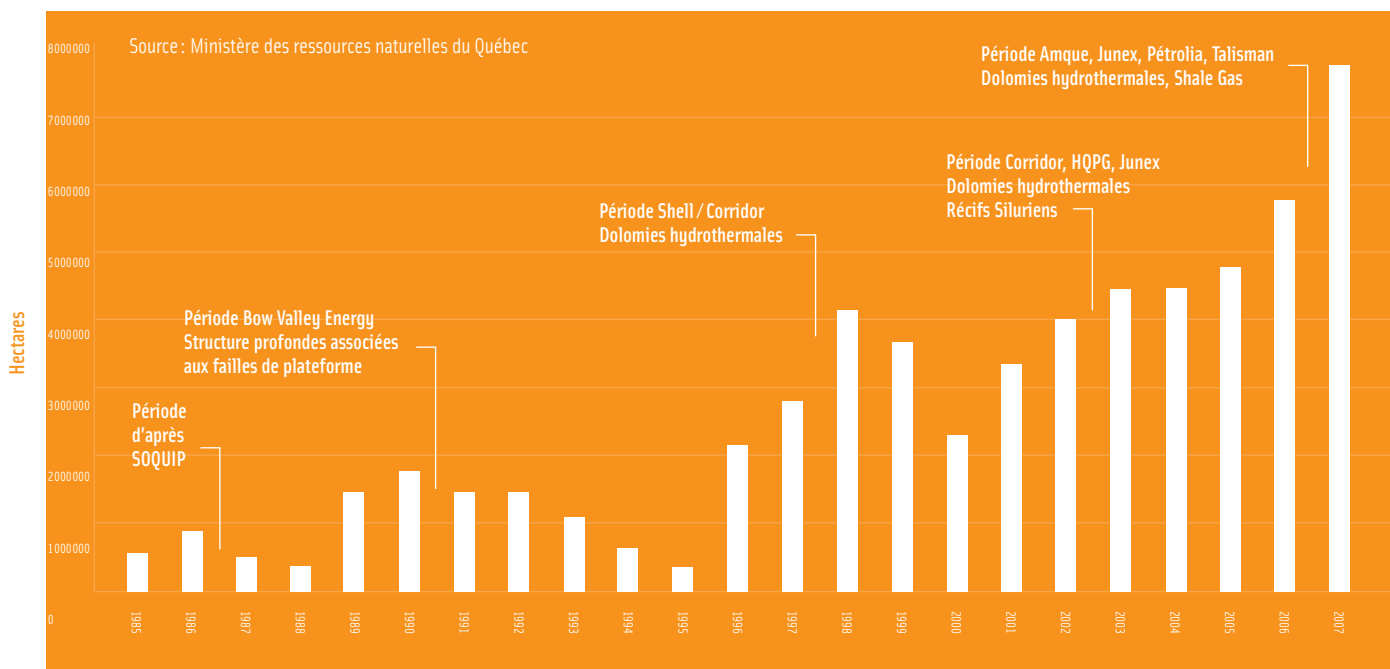
La première étape d'une stratégie d'exploration gagnante est d'abord de s'assurer de détenir des droits d'exploration sur un vaste domaine minier qui sera valorisé de façon importante en cas de découverte. Junex a eu l'occasion d'accumuler au fil des ans des droits sur plus de six millions d'acres avant l'arrivée au Québec de d'autres compagnies qui, stimulées entre autres par les résultats obtenus aux États-Unis dans des bassins géologiques comparables, ont fait l'acquisition de permis d'exploration sur notre territoire. Aujourd'hui, avec des droits qui couvrent tant les prospects des Basses-Terres du St-Laurent que ceux de la Gaspésie, Junex est sans contredit très bien positionnée pour profiter de l'engouement que créerait une découverte importante d'hydrocarbures au Québec.

## PHASE 2 BÂTIR DES MODÈLES GÉOLOGIQUES CRÉDIBLES

Junex a poursuivi depuis 2001 des travaux d'exploration de base qui ont permis de développer des modèles géologiques crédibles. Cette phase consiste à échantillonner les roches sur le terrain; à analyser les propriétés de la roche-mère; à procéder à des levés sismiques; à identifier la présence de dolomie hydrothermale; à travailler avec les sociétés savantes telles que la Commission géologique du Canada. Il s'agit d'un travail scientifique essentiel à la réussite de l'exploration.

*Les découvertes importantes survenues ces dernières années aux États-Unis dans des bassins sédimentaires comparables à ceux du Québec stimulent l'intérêt des compagnies, dont certaines majeures, pour l'exploration des potentiels du Québec. À cet égard Junex a profité de la période 2001-2002 pour acquérir un très vaste domaine minier qui fait en sorte que nous détenons aujourd'hui des droits sur plus de 6 millions d'acres.*

### Domaine minier sous permis d'exploration au Québec



## PHASE 3 INVESTIR POUR DÉMONTRER LA VALEUR DU MODÈLE ET DES PROPRIÉTÉS

Nous avons investi plusieurs millions de dollars dans le but de compléter une quinzaine de forages qui témoignent de la valeur de nos modèles géologiques. Ces forages ont démontré la présence de pétrole et de gaz naturel et ont mené à certains succès qui augmentent la valeur de nos projets. Ces résultats nous permettent également de placer les potentiels du Québec dans leur contexte nord-américain en démontrant les analogies géologiques qui existent entre nos projets et les découvertes réalisées dans des bassins similaires ailleurs dans le monde, notamment dans le bassin des Appalaches aux États-Unis.

## PHASE 4 SIGNER DES PARTENARIATS D'EXPLORATION

L'objectif de ces partenariats est de générer des investissements sur nos propriétés et, dans certains cas, de profiter de l'expertise de partenaires crédibles de l'industrie pétrolière et gazière. Junex compte actuellement quatre partenariats actifs qui permettent de gérer les risques financiers liés à l'exploration tout en optimisant les chances de découverte.

*Ces résultats nous permettent également de placer les potentiels du Québec dans leur contexte nord-américain en démontrant les analogies géologiques qui existent entre nos projets et les découvertes réalisées dans des bassins similaires ailleurs dans le monde, notamment dans le bassin des Appalaches aux États-Unis.*

## PHASE 5 AVOIR LE PRIVILÈGE D'ATTENDRE LA DÉCOUVERTE MAJEURE

Il est bien évident que la croissance future de notre entreprise et de sa valeur boursière repose sur les résultats que nous aurons lors de nos campagnes d'exploration. Par contre, que ce soit la vente de saumure naturelle, de pétrole ou de services de forages, les activités d'exploitation de l'entreprise permettent de générer des liquidités (123 358 \$ en 2006) et de mieux gérer les risques d'exploration. L'objectif de Junex est de participer à une découverte d'hydrocarbures qui créera une valeur importante pour ses actionnaires. Certains projets matures tels que Haldimand, Galt ou Champlain sont très prometteurs et pourraient s'avérer être le type de découverte que nous souhaitons. En attendant, nous pouvons compter sur nos activités complémentaires pour générer des liquidités et sur nos partenaires pour investir la majorité des capitaux d'exploration. Ces outils nous offrent le privilège d'attendre la découverte importante tout en gérant mieux le risque d'exploration et la dilution pour les actionnaires de la compagnie.